Рыбный полис

Страхование товарной аквакультуры на условиях господдержки осуществляется в России третий год подряд. Как развивается это направление, рассказывает президент Национального союза агрострахов-щиков Корней Биждов.

— Насколько активно практикуется в России страхование рисков товарной аквакультуры, какое значение имеет господдержка?

— Направление страхования товарной аквакультуры можно отнести к активно развивающимся. Хотя его уже нельзя назвать новым для агрострахов-щиков.

Первые данные о рынке страхования товарной аквакультуры в России стали известны в 2021 году. Из них следует, что объем рынка аквастрахования составил 328 млн рублей. На этот сектор сегодня приходится только 4% от объема рынка агрострахования, включающего также сегменты страхования растениеводства и животноводства. Тем не менее, есть компании, которые готовы работать с этими рисками. В частности, в системе агрострахования с господдержкой в 2021–2022 годах договоры страхования рыбы заключили три страховщика: «РСХБ-Страхование», «ВСК» и «Сбербанк страхование».

При этом надо понимать, что выплаты по агрострахованию могут быть достаточно большими. Одна из самых крупных выплат, на сумму 229 млн рублей, была осуществлена компанией «РСХБ-Страхование» в 2020 году. Это возмещение ущерба предприятию в Карелии за утрату 350 тысяч голов радужной форели. Причиной стало образование внутриводного льда — шуги. В 2021 году этот же агростраховщик компенсировал ущерб астраханскому предприятию, которое потеряло из-за ледохода 22 тыс. голов русского осетра. Выплата на сумму 58 млн рублей была осуществлена по договору агрострахования с господдержкой. Для агрострахов-щиков этот бизнес может быть весьма убыточным, с не очень контролируемыми рисками.

— Что дает господдержка страхования рыбоводческим хозяйствам? Как развивается агрострахование с господдержкой в нашей стране?

— В первую очередь она позволяет рыбоводческим хозяйствам сэкономить на стоимости страхования — если договор заключен в рамках единой системы агрострахования, государство оплачивает до 50% от страхового взноса. Кроме того, при таком страховании интересы хозяйства защищены гарантийной системой от возможных проблем у самой страховой компании — банкротства или отзыва лицензии: если страховщик не сможет осуществить по этой причине страховую выплату, ее перечислит НСА из специально формируемого фонда.

При страховании с господдержкой есть и ограничения. Например, виды товарной аквакультуры, которые можно застраховать с получением субсидии, должны быть внесены в План сельхозстрахования на текущий год, который ежегодно утверждается Минсельхозом России. Пока это только несколько видов рыбы — лососевые, осетровые, сомовые и сиговые. Перечень рисков по такому полису включает заразные болезни, массовые отравления, ряд опасных для рыбы природных явлений, нарушение электро-, тепло-, водоснабжения в результате стихийных бедствий и пожаров.

Господдержка страхования товарной аквакультуры введена относительно недавно — такое страхование практикуется только с 2020 года, когда впервые с субсидированием было застраховано 11,1 млн голов рыбы. В 2021 году — 15,7 млн голов, а в первой половине 2022 года — около 7 млн голов. География субсидируемого страхования пока охватывает преимущественно Северо-Запад России: Мурманскую, Ленинградскую, Вологодскую область и Республику Карелия, а за пределами региона такой опыт есть еще в Астраханской области.

Нужно подчеркнуть, что сегодня рыбохозяйственное предприятие может обратиться за субсидией на страхование рыбы в любом регионе России.

Сегодня рыбохозяйственное предприятие может обратиться за субсидией на страхование рыбы в любом регионе России.

В первый год введения господдержки перечень регионов, где предоставлялись субсидии, был ограничен, но сейчас он включает всю страну.

— А как насчет страхования других видов аквакультуры — например моллюсков?

— Страхование марикультуры — новое направление для страховой отрасли, причем не только в России, но и в мировой практике. На этапе подготовки изменений в закон об агрострахования специалисты НСА изучили и мировой опыт по страхованию марикультуры. Он оказался очень специфическим и не сильно структурированным — даже в тех странах, где разведение моллюсков и гребешков уже имеет некоторую историю. То есть по этому бизнесу нет качественной статистики, отсутствует полная оценка подверженности рискам, которую можно просчитать. В то же время мы знаем, что хозяйства Приморского края, например, очень заинтересованы в страховании — это помогло бы получить кредиты. Но для того чтобы запустить такое страхование, нужна большая подготовительная работа с привлечением, возможно, государственных или научных структур.

— Каким требованиям должно отвечать рыбоводческое предприятие, чтобы заключить договор страхования рыбы?

— В первую очередь, к основным требованиям относится благополучная в ветеринарном отношении обстановка в зоне страхования, а также соблюдение в хозяйстве основных требований ветеринарного законодательства к содержанию, кормлению и лечению рыбы. Еще один немаловажный момент — в хозяйстве должен быть налажен понятный для страховщика учет поголовья — биомассы, ее поступления и отхода.

— Как будет развиваться страхование товарной аквакультуры в нашей стране?

— Уверен, что у этого направления есть хорошие перспективы — учитывая, что сама отрасль сегодня пользуется большим вниманием государства и активно растет.